



Hướng dẫn sử dụng module Bán Hàng - III. Đơn hàng

Module Bán Hàng

III. Đơn hàng

1. **Báo giá:** Báo giá trong ứng dụng bán hàng cho phép ta quản lý và tạo các báo giá khi khách hàng có nhu cầu mua hàng.

- Bước 1: Để tạo 1 báo giá mới, bạn kích vào **"Đơn hàng"**, chọn Báo giá

<input type="checkbox"/>	Mã báo giá	Ngày Báo giá	Khách hàng	Nhân viên kinh doanh	Tổng	Trạng thái
<input type="checkbox"/>	SO012	14/12/2020 09:14:29	Tên test	Administrator	\$ 530,00	Đơn bán hàng
<input type="checkbox"/>	SO011	10/12/2020 00:01:14	Cà chua	Administrator	\$ 0,00	Báo giá
<input type="checkbox"/>	SO010	09/12/2020 14:47:54	Tên test	Administrator	\$ 121,00	Đơn bán hàng
<input type="checkbox"/>	SO009	02/12/2020 19:40:28	KHA	Administrator	\$ 121,00	Đơn bán hàng
<input type="checkbox"/>	SO008	30/11/2020 16:23:34	KHA	Administrator	\$ 10,00	Đơn bán hàng
<input type="checkbox"/>	SO007	30/11/2020 16:16:14	KHA	Administrator	\$ 1.000,00	Đơn bán hàng
<input type="checkbox"/>	SO006	30/11/2020 14:52:09	Cà chua	Administrator	\$ 0,00	Báo giá
<input type="checkbox"/>	SO005	30/11/2020 14:18:20	Cà chua	Administrator	\$ 0,00	Đơn bán hàng
<input type="checkbox"/>	SO004	30/11/2020 14:16:10	KHA	Administrator	\$ 11,00	Báo giá

- Bước 2: Click **"Tạo"** một báo giá mới để tiến hành tạo báo giá



Bảng giá	<input type="text"/>
Các Điều khoản thanh toán	<input type="text"/>
Loại tiền thanh toán	VND <input type="text"/>
Giá trị hợp đồng	0,00 <input type="text"/>
Số lần TT	0 <input type="text"/>
TT lần n	<input type="text"/>

[Chi tiết đơn hàng](#) [Sản phẩm Tùy chọn](#) [Thông tin khác](#)

Lưu ý khi tạo một báo giá:

- Số hợp đồng: Hệ thống mặc định tự nhảy theo thứ tự tăng dần. Có thể chỉnh sửa
- Khách hàng: Bạn gõ tên hoặc mã khách hàng để tìm kiếm khách hàng. Có thể tạo nhanh 1 khách hàng mới, chỉ cần click "Tạo và sửa"
- Loại hợp đồng:
 - + Nội địa: cho hợp đồng nội địa
 - + Xuất khẩu: cho hợp đồng xuất khẩu. Với hợp đồng xuất khẩu sẽ xuất hiện các trường:
 - ++ Phương thức giá: Chọn, tạo và sửa mới các phương thức giá ứng với hợp đồng của bạn
 - ++ Phương thức thanh toán: Chọn, tạo và sửa mới các phương thức thanh toán ứng với hợp đồng của bạn. Riêng với phương thức thanh toán LC, bạn cần nhập thêm các trường Số LC, Ngày LC, Ngân hàng thông báo LC, Ngân hàng phát hành LC tương ứng
- Ngày ký hợp đồng: Nhập ngày ký hợp đồng bán hàng
- Ngày xác nhận đơn hàng: Ngày báo giá có hiệu lực
- Bảng giá: Chọn bảng giá cho đơn hàng hiện tại
- Chọn điều khoản thanh toán: 15 ngày, thanh toán ngay lập tức, trước 30 ngày
- Chọn, tạo mới loại tiền thanh toán
- Nhập giá trị hợp đồng, Số lần thanh toán
- Tab "**Chi tiết đơn hàng**": Cho phép bạn nhập tên hoặc mã sản phẩm để tìm kiếm sản phẩm trong báo giá. Khi chọn sản phẩm hệ thống sẽ tự động lấy ra giá bán của sản phẩm ở bảng giá đã chọn, Bạn nhập số lượng sản phẩm
- Tab "**Sản phẩm tùy chọn**" hiển thị thông tin sản phẩm phụ mà khách hàng có thể thêm vào "tab" sản phẩm, khi bán hàng với sản phẩm chính bên tab "sản phẩm" được cấu hình trong sản phẩm.
- Tab "**Thông tin khác**":

Bạn cần Lưu ý các thông tin sau:

- + Kho hàng: Địa điểm kho được sử dụng cho hoạt động xuất hàng hóa
- + Chính sách vận chuyển:

- Giao từng sản phẩm mỗi khi sẵn sàng
- Giao tất cả sản phẩm cùng một lúc

- Bước 3: Khi tạo xong một báo giá ta có thể chọn các button trên hệ thống

- Gửi qua mail: Cho phép gửi mail thông tin báo giá đính kèm đơn hàng trên hệ thống qua mail cho khách hàng
- In: Cho phép in bản pdf đơn báo giá
- Xem trước: Hiển thị bản xem trước cho phép xem khách hàng truy cập vào sẽ xem trực tiếp đơn hàng của mình và trao đổi thông tin qua bản xem trước này. Ở giao diện này khách hàng có thể trực tiếp xác nhận báo giá của mình
- Xác nhận: Xác nhận báo giá thành đơn hàng
- Hủy: hủy báo giá khi khách hàng không mua hàng

2. Đơn hàng: Là khi một báo giá được xác nhận. Ở đơn hàng cho phép chúng ta tạo hóa đơn, và phiếu giao hàng sẽ tự động sinh ra để kho giao hàng cho khách hàng. Ở đơn hàng các bước cũng tương tự như báo giá. Một đơn hàng được hình thành khi bạn nhấp vào button "Xác nhận" - Đừng quên nhé!

3. Nhóm Bán Hàng: đi tới menu "Cấu hình" click "Nhóm bán hàng" để xem, chỉnh sửa, tạo mới hoặc xóa nhóm bán hàng.



4. Khách hàng: đi tới menu "Đơn hàng" click "Khách hàng" để xem, chỉnh sửa, tạo mới hoặc xóa Khách hàng

The screenshot shows a web application interface for 'Bán hàng' (Sales). The top navigation bar includes 'Đơn hàng', 'Chờ hóa đơn', 'Sản phẩm', 'Báo cáo', and 'Cấu hình'. The user is logged in as 'Administrator'. The main area is titled 'Khách hàng' and has buttons for 'Tạo' and 'Nhập'. A dropdown menu is open, showing options: 'Bảo giá', 'Đơn hàng', 'Nhóm bán hàng', and 'Khách hàng'. Below the menu is a search bar and filters for 'Các bộ lọc', 'Nhóm theo', and 'Yêu thích'. The main content area displays a grid of customer cards. Each card shows a profile picture, name, and contact information. The cards are: 1, 1 (bản sao), 1 (bản sao) (bản sao), Administrator (thanhhai41280@gmail.com), Bán cà chua (10), Cà chua (4 \$ 5), KHA (\$ 6), My Company (Việt Nam, thanhhai41280@gmail.com), Niran Aki (aki@gmail.com), and Tên test hà nội (vanhoanghong92@gmail.com, \$ 2).